



大成律师事务所

大成亚太法律通讯

(月刊)



第十一期 | 2011年01月04日

编者按

更早前，中国主要向世界输出低端货物和服务。随着中国国力的增强，中国有能力而且正在向世界输出高端的货物、服务，甚至资本。这使得中国企业成为越来越多的跨国交易的源头和主导者。

作为跨国交易的主导者，需要有纵观交易全局的视野和把控交易全程的能力，需要有对世界经济格局、跨国交易规则、交易相关国家法律法规的洞察和了解。但无论是我们从事跨国交易的企业本身，还是为从事跨国交易的中国企业服务的第三方机构（如会计、法律、投行），在这方面都还存在不足。

作为为中国企业“走出去”提供法律服务的主要本土供应商，我们责无旁贷应立足于中国企业的实际需求，从中国企业“主导者”的角色出发，持续跟踪了解影响中国企业从事跨国交易的世界经济动态，研究掌握与中国企业从事跨国交易密切相关的交易规则和法律法规，尽快提升把控交易全程的能力，拓展纵观全局的视野，为中国企业顺利完成跨国交易提供有利的建议和有力的支持。

作为亚洲规模最大的律师事务所和全球规模最大的华人律师事务所，大成业已在中国本土除西藏外的所有省份和全球主要经济中心城市设立分支机构，并籍此整合世界服务集团（WSG）一百多个国家一流法律服务机构的智力资源，通过每月一期的亚太法律通讯，向中国从事跨国交易的企业和个人传递有关业界资讯和各国法律知识。

我们希望通过此通讯，与中国从事“走出去”的企业和个人以及其他业界人士建立起长期沟通并共同学习进步的桥梁。



江荣卿 · 律师

www.dachengnet.com

留美国国际经济法硕士，大成律师事务所高级合伙人。大成国际工程专业委员会主任，大成东盟专业委员会副主任兼秘书长，《大成亚太法律通讯》主编。国际律师协会（IBA）会员，中国对外承包工程商会（CHINCA）专家委员会专家，国际商会中国国家委员会（ICC-CHINA）项目融资和项目管理律师小组成员。



大成律师事务所



Create value for customers



本期形势要点

(采集自ANBOUND经济)



目 录

- 商务部称明年中国将出台新条例促对外投资
- 中国对发达国家的投资都将面临知识产权问题的考验
- “中国工程”正在世界各地开疆拓土
- 中国企业用与国内相近的价格买下纽约地标建筑
- 中美冲突被视为2011年全球最大的政治风险
- 美国为争取市场向WTO起诉我国非法提供风电补贴
- 英国机构预计2011年全球钢材价格将上涨10%
- 缺乏战略分析的“走出去”势必带来极高的市场风险
- 国外媒体从中国高铁报道中发现了“破绽”
- 受中国邀请，南非正式成为“金砖国家”新成员
- 矿山投资及采掘业是一个高风险产业
- 美国经济复苏速度已显示出加快迹象

目 录

- 国内企业收购全球油气资源要警惕战略风险
- “中国工程”走向海外的一些最新特点
- 中国现在走出去买稀土资源已经太晚
- 中国保安行业有望为“走出去”保驾护航
- 中国在与哈萨克斯坦的水资源争议中不能因小失大
- 国外对中国商品新措施将影响我国明年外贸形势
- 欧洲又现针对中资收购进行审查和限制的呼声
- 俄罗斯拟降低FDI投资门槛对中国企业可能是好机会
- 中国企业投资美国的综合成本不比国内高
- 多项数据显示美国经济有加速复苏的迹象
- 出口收入存放境外全面推行旨在降低外汇储备的增速
- 欧元区债务危机正在向意大利蔓延



商务部称明年中国将出台新条例促对外投资

中国商务部对外投资和经济合作司处长李明光12月23日表示，中国将在对外承包工程、对外劳务合作、对外投资三个方面落实并出台相关条例，其中商务部将争取在明年初尽快出台《对外劳务合作管理条例》。该条例旨在维护对外劳务合作的经济秩序和对外劳务人的合法权益，其条例稿已处最后完善阶段。李光明还介绍说，《对外投资条例》目前已形成建议稿，该条例将推进境外投资的便利化；针对已于2008年正式颁布的《对外承包工程管理条例》，商务部将在明年出台配套文件和措施，促进对外承包工程发展方式的转变。同日，商务部部长陈德铭称，未来5年，中国将更加重视“走出去”，统筹推进企业对外开展能源资源、基础设施、加工制造、农业等领域投资合作。陈德铭表示，明年中国将加大政策支持和服务保障力度，研究拓宽外汇储备有效运用以及人民币跨境流动的渠道和方式，支持企业加快“走出去”步伐；同时更新发布重点国别投资合作产业导向目录；继续推动境外重要能源、矿产资源和农业合作，鼓励发展深加工合作。



中国对发达国家的投资都将面临知识产权问题的考验

《华尔街日报》日前报道称，伴随中国企业在美国投资所引进的技术是否合法的问题，颇值得深入探讨，也是加州政府应该立即面对的问题。该报称，中国公司一般是“盗用”或使用他国技术，这种做法在中国没有太大问题，但把他人的技术用在美国可能存在知识产权等法律问题。所有投资发达国家市场的中国企业，特别是有一定技术含量的投资，都会面对知识产权问题的考验。如果不提前考虑这个问题，中国企业很可能在发达国家市场遭遇风险。



“中国工程”正在世界各地开疆拓土

中国强大的工程建设能力正在走向世界。据新华社报道，中国承包企业2009年的海外工程营业总额超越美国和法国，位居全球首位。在这份由美国《工程新闻记录》杂志发布的“国际承包商225强”榜单中，共有54家中国企业入选，完成海外工程营业额505.91亿美元，比上年增长41.7%。在入选企业数量和业务总额两方面，中国承包企业首次取得双料冠军。中国企业在非洲地区和亚洲除中东以外地区占领了市场高地。其中，2009年上榜中国企业在非洲地区共完成营业额208.0亿美元，占36.6%；在亚洲除中东以外的地区和澳大利亚完成营业额182.1亿美元，占24.9%。另一方面，入选中国企业规模较小，平均营业额较国际大型承包商仍存在差距。数据显示，入选中国企业平均营业额为9.36亿美元，与德国88.1亿美元、法国85.4亿美元的平均营业额相距甚远。同时，中国企业大都集中在榜单后半部分，排在100名以外的达到37家。



中国企业用与国内相近的价格买下纽约地标建筑

日前，位于纽约曼哈顿金融区中心地段的地标式建筑——美国钞票公司大楼，以1800万美元的价格卖给了中国一建筑公司。这是一幢五层高的花岗岩建筑，与纽约证券交易所仅一个街区之遥。这个案子将会产生带动性作用，大量中国公司包括民营企业将会赴美购买不动产。从价格上看，纽约标志性建筑对中国买家也相当有吸引力。该交易的标的，建筑面积15218平方英尺，单价相当于8.45万元人民币/平方米，这与国内一线城市的顶级写字楼价格相差无几。



中美冲突被视为2011年全球最大的政治风险

时近年底，美国路透社全球政治和综合新闻编辑马圭尔（Sean Maguire）挑选出了2011年全球政治风险排名靠前十个趋势，其中，世界老龄化领袖、以色列袭击伊朗以及由2010年欧元区经济危机导致的政治后果等都名列其中。值得注意的是，中美之间的竞争位列所有政治风险的第一位。在国际上，中美竞争被认为列在许多人的“全球危机”清单的榜首。这些看法认为，中美两国之间存在贸易分歧、竞争性的货币问题、围绕南中国海的炮舰外交、经济竞争，当然还包括在朝鲜和伊朗问题上的中美外交分歧，都成为2010年的新闻头条。世界第一大和第二大经济体之间的不安关系，在2011年将会如何演化？这是影响世界的最大不确定性。有经济学家预测，两国将走向一个“战略猜测”的时代，即在相互猜测中相互博弈与合作。而中国国家主席胡锦涛将于2011年1月的美国之行，将成为观察2011年中美关系基调的一个重要窗口。



美国为争取市场向WTO起诉我国非法提供风电补贴

美国2010年12月22日指责中国为风电设备制造商非法提供补贴，并开始向世界贸易组织（WTO）申请磋商解决，开启了60天内通过协商化解分歧的进程，倘若上述努力失败，美国可能向WTO争端解决小组申请聆讯。美国贸易官员称，担忧中国风电涡轮机及相关零部件制造商在2008年已获得数亿美元的政府补贴，这是中国为风电设备制造商提供的专项基金，这一做法值得质疑。他们认为，中国政府发放补贴要求风电制造商仅采用国产零配件，这显然违反了世界贸易组织规则，“这些补贴实际上成为美国商品出口至中国的壁垒。



英国机构预计2011年全球钢材价格将上涨10%

据国外媒体报道称，总部位于英国的钢铁行业咨询机构MEPS International Ltd近日表示，他们预计明年全球钢铁价格将平均上涨10%，主要是受原材料价格上涨及钢铁分销商补充库存等因素推动。该机构预计，2011年该机构的全球钢铁综合价格指数均值为每吨809美元，高于该机构此前预计的每吨795美元，也高于其对2010年的估算值每吨733美元。“价格的同比涨幅大多源于原材料价格上涨。”MEPS分析师Kaye Ayub称，尽管分销商重建库存会在明年上半年将价格推高20美元。Ayub补充称，在2011年下半年价格涨势将会比较缓和，部分是由于重建库存的活动预计会减少，而且美元的升值将抵消其他地区货币升值造成的钢铁价格的上涨。同时，该机构预计，2011年全球粗钢产量将达14.6亿吨，2010年估计为14亿吨。此外，在国内最近举行的2011年“我的钢铁”年会上，国内钢铁业界代表也普遍认为，明年钢铁需求依然可观，钢价将有进一步上涨空间。不过，原材料价格也将保持高位运行。



缺乏战略分析的“走出去”势必带来极高的市场风险

重要战略性资源短缺正在成为制约中国经济发展的一个关键因素，越来越大的压力也迫使政府与企业加快“走出去”收购权益性资产。今年以来，中国企业海外并购达431亿美元，矿业和金属业并购交易为161亿美元，占全球的27%。但不容忽视的是，作为市场的后来者，中国矿业公司进行海外并购时，基本上是在“啃硬骨头”。一个重要原因是，国内企业过去布局国际重要矿产资源的动力和压力都不足，导致现在欠缺经验，缺乏长期的战略考虑，近日的一宗涉及中国买家的收购案就反映了上述问题。12月23日，全球矿业巨头力拓与澳大利亚上市煤矿商RIVERSDALE MINING LTD. (RML) 双双发布声明，力拓将以每股16美元收购RIVERSDALE，总价值约39亿美元。而在今年6月，武钢与RML公司签订谅解备忘录。按照协议，武钢将以每股10澳元的价格认购RML8%的股权，并分三个阶段付款，购买其拥有的莫桑比克ZAMBEZE煤矿项目40%股权；并且有权买入RML拥有的BENGA煤矿至少10%的焦煤储量，总出资额高达8亿美元。但最终这宗收购被力拓彻底搅黄了。安邦首席研究员陈功指出，武钢的失败不是偶然的。过去，国内企业一直是由竞争对手带着出海转几圈，见见世面，但现在忽然想跟竞争对手进行竞争了，能赢吗？看似简单的收购，需要事先进行大量的战略分析、竞争对手分析、战略风险分析。从目前的现状来看，国内很多机构严重缺乏这方面的能力和经验。所以，要想成功“走出去”，就必须借助专业机构的帮助和指导，加强对上述问题的研究，这样才能增加成功的胜算。



国外媒体从中国高铁报道中发现了“破绽”

中国的高铁成就已经逐步被世人所接受，但对于其核心技术的来源仍然争论不休。铁道部坚持称，中国各地迅速涌现的、工艺一流的高铁列车，如今完全是国产的，由大批中国工程师设计建造。不过，英国《金融时报》载文对高铁操作手册的英文化表示了质疑。这件小事是从公开发表的一篇热情讴歌“中国高铁一号司机”李东晓事迹的宣传材料中发现的。在接受国有媒体采访时，李东晓大谈自己和一位德国工程师打赌的事情。那位德国工程师说，李东晓绝对不可能按时学会驾驶新型“国产”高速列车，完成2008年奥运会前京津城际高速铁路的首次试运行。但李东晓表示，经过昼夜奋战和不懈努力，他和他的团队在短短9天内，硬是把英文的操作手册翻译成了中文，并且学会了驾驶这种新型列车。李东晓打赌赢了那位德国工程师，而至于“国产”高速列车项目为什么会有德国工程师参与，相关报道中没有进行解释。然而，英国《金融时报》文章提出疑问：发明了如此先进的高速铁路技术的中国工程师，为什么要用纯技术英语编写操作手册，给只讲中文的中国司机看呢？



受中国邀请，南非正式成为“金砖国家”新成员

“金砖国家”合作机制近日决定吸收南非作为正式成员，在南非各界引起热烈反响。南非媒体纷纷表示，这是南非成为世界上最重要新兴经济体之一的重要标志。中国外交部部长杨洁篪23日下午与南非国际关系与合作部长迈特·恩科阿纳·马沙巴内通电话时表示，近日，中国作为“金砖国家”合作机制轮值主席国，与俄罗斯、印度、巴西一致商定，吸收南非作为正式成员加入该合作机制。分析人士认为，南非相对成熟的公司治理结构和完善的监管制度将为南非与“金砖四国”企业之间的合作提供良好保证。除经济领域以外，南非加入“金砖国家”合作机制，将有利于五国在全球气候变化、联合国改革、减贫等重大全球性和地区性问题上协调立场，更好地建设一个公平、平衡的国际政治新秩序。拥有4900万人口的南非是撒哈拉以南非洲最大的国家，也是非洲矿产资源最丰富的国家。加入“金砖四国”将为南非开辟一个近25亿人口的消费市场，同时中国也能更广泛深入地参与南非矿产资源开发。南非是非洲地区最重要的黄金、铂和铜生产国。南非总统祖马自去年5月上任以来已经对“金砖四国”全部四个成员国完成了访问。俄罗斯总统梅德韦杰夫非洲特使Alexei Vasiliev12月22日表示，虽然与“金砖四国”相比南非算不上是一个大国，但是南非确实是一个“强国”。而中国邀请南非加入也会继续加大双边贸易，实际上，去年中国就已经成为南非的第一大贸易伙伴。



矿山投资及采掘业是一个高风险产业

据联合金属铁矿石分析师近日预测，2011年预计全球铁矿石市场呈现进口增加、价格回落的局面。2011年是全球铁矿石产能释放的开端。淡水河谷未来3年内计划用于扩产投资接近200亿美元，力拓和必和必拓计划投资都超过了80亿美元。而麦格理银行也认为，2011年欧洲铁矿石需求量将比2010年下降5.4%，而在欧洲铁矿石回流亚洲的同时，2011年开始三大矿山公司铁矿石增产将进入高峰期。联合金属铁矿石分析师表示，据统计，淡水河谷、力拓和必和必拓3家公司2011年产量增长合计将接近9000万吨，其他中型矿山，如中信泰富项目2700万吨可能也将于2011年投产。他预测，2011年中国进口铁矿石将比2010年增加8000万—9000万吨，增幅13%—15%，达到7.1亿—7.2亿吨，中国国内矿产能将受价格下跌制约。在我们看来，我们实际上对这些巨头的投资数据更感兴趣，这些数据显示，投资矿山或者采掘业，是有相当大的风险的，这是个高度风险产业。原因在于这是吃资源饭，今天的赚到的巨额利润，必须当作继续的投资来用，而且是那种胃口更大，投入更大的巨额投入，否则就无法维持下去。要知道土地所有者、政府部门也一直都在紧盯着这块利润。



美国经济复苏速度已显示出加快迹象

除了高速增长的中国经济，全球目光的焦点也始终在紧盯着美国的各种经济数据。据美国商务部近日公布，11月美国扣除运输的耐用品订单劲升2.4%（10月份该指数下滑2.7%），创下3月份以来的最大涨幅，也超过了分析师预期的1.6%，而耐用品订单数据将有助于纾缓制造业明显下滑的担忧。同时，8580亿美元的税收方案将令分析师们对明年的估计上调了最多1个百分点。此外，美国第三季经济增长环比年率为2.6%，比二季度高了1个百分点；近期从零售销售到贸易等一系列数据也很乐观，令很多分析师预期今年最后一季度的国内生产总值将以3%—3.5%的速度增长。而美国商务部在另一份报告中公布，美国个人支出增长0.4%，略低于预期的增长0.5%，10月个人支出修正为增长0.7%。这项支出数据进一步表明，引领经济复苏的重任正转移到消费者身上，消费者支出占美国经济活动的逾2/3。与此同时，美国股市近期连创新高，标普500和道指都已重返雷曼兄弟破产前水平。银行股也迎头赶上，金融等行业的诸多并购消息，也激活了人气。数据显示，2010年，标普500指数上升了12.9%，仅12月份就上升了6.6%。有分析师说：“现在感觉像是经济的黎明即将来临，地平线上仍有散落乌云。但是无法否认情况比当年好多了。”



国内企业收购全球油气资源要警惕战略风险

据英国《金融时报》近日报道，受大型石油集团剥离非核心资产行动的拉动，过去两年，油气资产出售的步伐骤然加快。业内人士估计，全球有900多亿美元油气资产正估价待售。行业研究及咨询公司Derrick Petroleum Services称，2009年年中之时，市场上待售的油气业资产总价值仅为200亿美元，但到2010年初时，这一数字已飙升至460亿美元。而在继该行业过去3个月宣布了一系列交易，包括英国石油（BP）的重大资产出售之后，这一数字目前已达900多亿美元，变得愈发可观。包括BP、荷兰皇家壳牌、埃克森美孚和康菲石油在内的各大跨国石油企业都准备出售大量资产。报道还称，中国国有石油企业一直是最积极的买家，尤其是在拉美地区。在我们看来，目前很多境外媒体都在营造这种情境，即许多国际油气资产要出售，而中国石油企业是最积极的买家，到了收购的时候了。实际上，对于中国企业的境外收购，国际市场早已经十分熟悉，尤其是在投资界，有一些资产交易就是针对中国企业而设的。虽然我们并不是在鼓吹阴谋论，但对于境外投资的战略风险，的确需要事先研究和评估。比如武钢的收购最近被力拓逼退就是一个典型例子。



“中国工程”走向海外的一些最新特点

“中国工程”是指中国企业利用比较优势参与海外基建项目，向海外输出工程建设能力的经济现象。它与“中国制造”是类似的概念。黑山交通部长安德里亚·隆帕尔（ANDREJA LOMPAR）27日称，将就一项大型跨国高速公路项目与中国开始磋商。此前，希腊AKTOR CONCESSIONS S.A. 与以色列SHIKUN & BINUI组成的财团5月份曾获得该合同，负责黑山巴尔港口与临近塞尔维亚的北部边界间的一条170公里公路的部分路段工程。但最后这个财团未能提供银行担保。而最初在投标中成功获得该项目的克罗地亚企业KONSTRUKTOR也因为缺乏银行担保而告失败。隆帕尔表示：“（与中国的）协议将以政府间协议形式进行，以免需要新的竞标程序。我们希望4个月内可收到中国公司提出的条件。”在我们看来，这是以金融“武器”装备的中国基建工程项目打入国际的又一个例子！在此例投资中，我们可以总结出几个特点：1、这是从其他国家手中挖过来的项目。2、融资担保是问题的关键。3、未来的协议将由政府出面搞定。4、黑山知道中国急于得到这个合同，所以还很“牛”，要中国公司4个月内准备好。作为独立机构，安邦希望这个项目避免中铁建设在沙特做“政治工程”而遭遇到的巨亏。因为生意就是生意，这是要赚钱的！



中国现在走出去买稀土资源已经太晚

随着我国稀土政策的稳步实施，除了对稀土出口配额的进一步优化管理外，稀土企业“走出去”的呼声也日渐高涨。最近，中国稀土学会副秘书长张安文表示，根据学会在2004年的调研结果，此前每年我国订立的稀土出口配额总量都要高于实际出口量，故未来对稀土出口配额将进行动态调整，以更加科学的贯彻我国的稀土产业政策。此外，中国五矿化工进出口商会会长徐旭近日则表示，针对中国稀土资源日渐减少的现实情况，五矿商会将代表国内稀土行业向同样拥有稀土资源的国家呼吁，希望共同开发中国以外的稀土资源，利用中国比较成熟的冶炼分离技术，合作生产更多的稀土产品供应世界市场，并最终推动稀土的多元化供应。据了解，今年我国已经开始从马来西亚、越南等地进口稀土原矿约1万余吨。我们认为，首先要承认的是，实施中国稀土企业“走出去”的战略，与其他国家共同开发稀土的确是一件互利共赢的事情。但是，现在才想起来要出去，晚了！一是别人不欢迎，它们会高度警惕；二是即使别的国家稀土要卖，也要卖给中国企业一个天价！这种事情，是要悄悄地做，提前布局的。



中国保安行业有望为“走出去”保驾护航

“9·11”之后，“反恐”在成为一个世界流行新名词的同时，也造就了一个产业的大发展——保安公司。随着中国经济迅速崛起，国内保安行业发展也较快，北京振远、山东华威、重庆金盾护运等一大批保安公司迅速做大。山东华威的专家陈湛匀透露，中国的保安产业近年经历了年增速15%—20%的快速发展期，2008年，国内保安市场总体规模达到1200亿元。陈湛匀估算，到2011年，保安市场整体规模将接近2000亿元水平。而随着中国企业与个人在海外活动的增多，国内保安企业也酝酿“走出去”。今年10月，华威保安集团成立了中国第一家海外保安服务中心，谋求向伊拉克等海外市场进军。“在伊拉克的中资企业有华为、中兴等大品牌，投资合计上百亿美元，华威保安与这些企业有过深入接触，他们对华威保安的实力和服务水平比较满意，双方已基本谈妥，华威保安很可能即将进入伊拉克保安市场。”华威董事长荀金庆表示。在人员组成上，华威的保安队伍中很大一部分是退伍军人，这次计划抽调200名精干的退役特种兵、特警，还包括中央警卫局的退伍人员远赴海外。荀金庆认为，中国保安公司在海外有一定的竞争实力，第一，中国保安的忠诚度较高，有些外国保安势力曾经出现监守自盗甚至绑架杀人等事件；第二，中国保安的人力成本较低。



中国在与哈萨克斯坦的水资源争议中不能因小失大

据《印度教徒报》报道，中国在新疆大量建设水坝的行为引起了哈萨克斯坦的担忧。有哈官员说，该国两条主要河流水位都开始以惊人速度下降。额尔齐斯河和伊犁河都发源于新疆，对哈萨克斯坦水资源安全至关重要。2000年起，中国开始加速发展这一地区。哈官员说，中国推进新疆的发展，包括兴建水坝和灌溉工程，是这两条河流水位下降的主要原因。而这些河水平时流入的巴尔喀什湖，承担着200多万名哈萨克斯坦人的生活用水需求。哈萨克斯坦驻华使馆的哈比特·科伊希巴耶夫说：“跟从前比，从中国流进来的水少多了。我们很关注中国涉及额尔齐斯河的计划。我们听说他们将在新疆建设水渠和其他基础设施。巴尔喀什湖水位已经比30年前下降了两米多，污染也在增多。周边地区的农业、生态和人群都有危险。”然而，哈萨克斯坦并不愿意公开表达它的担忧，因为中国是哈萨克斯坦能源出口的主要目的国。实际上，开发新疆必须重视当地的环境承载力。在自然禀赋上，新疆是个严重缺水的省份，沙漠化严重。这样的环境根本不适合搞大规模农业开发，哈萨克斯坦对水资源的担忧反映出这种矛盾已经出现国际化倾向。之前，发生在东南亚湄公河流域的用水争议同样如此。在这件事情上，中亚在某种程度上说是中国的后院，哈萨克斯坦是其中重要的棋子。不仅在于上海合作组织形成的政治联系，更在于其能源，尤其是石油对中国的重要性。故此，中国不能在水资源使用上与这样的邻国爆发争端，不能因小失大。



国外对中国商品新措施将影响我国明年外贸形势

据外媒近日引述日本财务省一名官员的话表示，日本正审视对发展中国家的贸易优惠政策，有可能取消中国约450项商品的优惠待遇，这意味着450项来自中国的商品将面临关税上升的问题，其中包括塑料制品及服装等。日本财务省官员强调，有关措施并非针对某些特定国家，只希望将具竞争力的产品从优惠名单中剔除，然后发展中国家可以更多受惠。中国目前已经超过日本，成为第二大经济体系，仅次于美国，因此难免令人有联想。此外，巴西最近宣布调高中国玩具的进口关税，以帮助受冲击的巴西制造业。过去两年里，巴西货币雷亚尔兑人民币已经升值37%，巴西外贸审议委员会表示，决定调高中国14种玩具的关税，由20%增加至35%，期限至明年底，14项玩具中，包括洋娃娃、拼图、三轮车及电动火车等。因此，这些新措施都会无可避免的影响中国外贸明年的表现。



欧洲又现针对中资收购进行审查和限制的呼声

据外国媒体近日报道，中国拥有着26000多亿美元的外汇储备，一旦大规模进入欧洲进行收购行为，势头将不可阻挡。近年来中国吉利收购瑞典沃尔沃（Volvo）、中远获得希腊比利埃弗斯港的特许经营权、天津鑫贸欲收购全球电缆巨头荷兰德拉卡（draka）等举动引起了欧盟的密切关注和警惕。目前，中国企业到欧洲敏感技术领域开展收购的行为已引起欧盟的不安，并欲采取相关的审查和限制措施。报道称，针对中国在欧洲日渐铺开的收购行为，欧盟工业专员ANTONIO TAJANI提出应设立与美国“外国投资委员会”类似的机构，对重要领域及敏感行业的外国投资进行审核和限制。



俄罗斯拟降低FDI投资门槛对中国企业可能是好机会

俄罗斯联邦总理普京12月28日表示，据初步估计，2010年俄罗斯吸引的外国直接投资（FDI）规模为400亿美元；他同时表示，俄联邦政府计划于2011年修订管理外资对“战略性”产业投资的法律，以降低外资对俄资产投资的“门槛”。他强调，俄罗斯需要外国直接投资，但不仅仅是资金，“还需要智慧型的投资，也就是伴有技术转让和创造就业的投资”；“希望正在采取的措施能帮助吸引外国对俄投资大幅增长”。此前在11月下旬赴德访问时，普京就曾表示，“未来几个月内，俄将简化外国投资者收购俄经济领域战略企业股权的程序”。当日早些时候，俄联邦总统迪梅德韦杰夫也呼吁改善俄罗斯“糟糕”的投资环境；俄自然资源部也于同日暗示可能修改法规，将外资持有该国战略矿藏的比例上限从10%提高至25%。对于中国企业，特别是能源企业，俄罗斯降低FDI投资门槛可能是个好机会。



中国企业投资美国的综合成本不比国内高

在成为美国公司廉价工厂多年之后，中国企业近年开始颠覆外包方向，转到美国投资设厂。《彭博商业周刊》引述纽约经济研究公司RHODIUM GROUP研究指出，在2010年1—9月，中资在美国的投资计划或并购总金额达28.1亿美元，超过2009年全年的17.3亿美元。IMF预计，今年中国海外投资将首度超越外国在华新增投资。在美国投资设厂的中资企业，以清洁能源业居多。即使美国人工昂贵，投资设厂也有利可图。在亚利桑那州设太阳能发电站的中资尚德电力，因采用更先进器材，30名当地工人的效率已等于在无锡工厂100名工人，成本仅多10%。而中国运城制版在南卡罗莱纳州买下6.5英亩土地只花35万美元，若在上海或东莞购置同样面积土地，费用将4倍于此。此外，美国电费更为便宜，而且在当地生产的商品，更可避免贸易壁垒。同时，人民币持续升值也会降低投资成本。此外，中国政府也鼓励企业西进美国。上海复旦大学美国研究主任沈丁立说，中国今年海外投资可能达1000亿美元，其中相当部分是投资美国，雇请美国工人，给当地创造就业机会，胡锦涛主席月内访美也会拓展这种合作。《彭博商业周刊》的报道称，胡锦涛1月19日访美时，可能会视察位于伊利诺州艾尔金（ELGIN）的汽车零件公司“万向美国公司”。分析指出，美国10%的持续高失业率，令美国官方暂时对中资的“入侵”“视而不见”。而美国驻北京大使洪博培在一份电文中指出：“拜政府担保贷款、垄断及优惠措施之赐，中国企业大把钞票在手，应该成为投资美国经济的来源，这样的投资有助于将工作机会留在美国，也能创造新的就业机会。”



多项数据显示美国经济有加速复苏的迹象

美联储称，过去两年内的大部分时间，商业银行的工商业贷款额稳步下滑，而在过去两个月内却有小幅增加。穆迪分析公司预计，第四季度工商业贷款额较第三季度上涨0.2%，达到1.22万亿美元，两年来季度贷款额首次出现增长。穆迪预测此类贷款2011年将会增长3%。直到最近，长期的企业贷款需求不足一直被经济学家视为健康复苏的一大障碍。穆迪分析公司首席经济师赞迪说，工商业贷款是商业周期中最后出现变化的一项。美国2010年11月份成屋签约销量攀升至7个月来的最高水平，因住房需求逐渐改善。美国全国地产经纪商协会日前表示，2010年11月份成屋签约销售指数上升3.5%，至92.2。此前接受道琼斯通讯社调查的经济学家预计，11月份成屋签约销售指数攀升1.0%。10月份该指数上升10.1%。衡量美国中西部地区制造业活动的指标——芝加哥采购经理人指数（PMI）从62.5飙升至68.6，为上世纪80年代末以来的最高水平，远远超出经济学家的预期。与此同时，美国申领失业救济人数两年多来首次意外降至40万人关口下方。以上数据使得美国经济复苏正在加速的诸多证据变得更具说服力。



出口收入存放境外全面推行旨在降低外汇储备的增速

外管局宣布，2011年1月1日起，在全国范围内实施出口收入存放境外。这项政策的主要内容包括：一是对境内企业出口收入存放境外实行开户登记制度。境内企业符合出口收入来源且在境外有实际支付需求、近两年内未违反外汇管理规定等条件的，均可向所在地外汇局提出申请；二是对境内企业出口收入存放境外实行规模管理。存放境外的规模，由境内企业根据实际需求向所在地外汇局提出，外汇局进行登记备案；三是简化出口核销、联网核查等业务操作，实行企业事后报告制度；四是对境内企业境外账户收支实施非现场监测，对异常情况实施现场核查。1994年汇率并轨后，中国在较长时间内对企业出口所得实施强制结汇制度，至2008年8月才取消了企业经常项目外汇收入强制结汇。近年，在贸易顺差不断扩大的过程中，央行一方面持续堆积外汇储备，另一方面被动进行外汇占款对冲，由此增加基础货币投放，央行负债压力加大，在一定时期，加剧了国内流动性过剩矛盾。同时，由于中国的外汇资产大多集中在政府手中，民间外汇资金蓄水池有限，政府集中运营管理储备资产成为一项日益艰巨的任务。目前，中国官方外汇储备占全部对外资产约2/3，而日本仅为1/6左右。此前，国家外汇局曾于2010年8月底决定，在四个省（市）开展出口收入存放境外政策试点。该项政策的根本目的是缓解中国外汇储备的增长速度，让企业分担一部分人民币升值的汇兑损失。



欧元区债务危机正在向意大利蔓延

意大利2010年12月29日拍卖了85亿欧元6个月短期债券，反应恶劣，财政部为这笔债券支付的息率，较一个月前增加0.22%，至1.7%，刺激10年债息升0.1%，至4.86%的逾两年新高。而2010年12月30日拍卖的81亿欧元3年、10年及浮动息率的中长期债券，只有温和需求。分析师指出，意大利债拍卖反应欠佳，意味着欧盟领袖两周前举行的峰会，未能挽回市场对欧债危机的信心，意大利2010年公债将增至逾1.9万亿欧元，占国内生产总值（GDP）达120%，被视为超出可忍受的债务水平，如意大利需要援助，势必大幅增加欧盟负担。虽然意大利的银行体系相对稳定，但高债息及持续低生产力增长，最终或会引爆债务危机。德国杜塞尔多夫Westlb策略师Micheal Leister表示，意大利债息自上次2010年11月份债券拍卖以来已累升近0.5%，升幅相当惊人，令市场感到不安。用以对冲违约风险的信贷违约互换（CDS）12月30日升至新高水平，容许投资者买卖15个主权债务国违约保护的西欧指数iTraxx SovX Western Europe index升4.5基点，至210.5新高，显示欧元区主权债务危机升温。

法律通讯

得益于大成全球法律服务网络，我们得以对世界各国的法律进行深入研究并持续更新。目前，我们可以提供中文报告并持续更新的各国法律领域包括：

公 司	行 业	行 业	专业领域	专业领域
• 公司治理 • 公司税务 • 劳动关系 • 兼并收购 • 兼并控制 • 兼并收购税务考虑 • 私募基金 • 重整与破产	• 建筑 • 房地产 • 电力 • 天然气 • 矿产 • 石油	• 银行 • 保险和再保险 • 证券 • 航空 • 船运 • 电信和传媒 • 制药 • 生命科学	• 项目融资 • 争议解决 • 仲裁 • 政府采购 • 反腐 • 垄断 • 气候 • 商品贸易	• 专利、著作权、商标 • 电子商务 • 域名 • 环境 • 特许 • 许可 • 产品责任 • 产品召回

限于篇幅，本刊在与中国企业海外投资、工程承包、争议解决密切相关的6个法律领域中选取部分国家跟大家分享。

如您需要某一国家以上某一领域的完整法律资讯，可联系我们获取进一步内容。

收购控制

Mergers Control



➤本期话题：审查许可的时间是多久，可否加快进程？



南非

若竞争委员会未在规定期限内给予答复，那么兼并就视为获得了准许。竞争委员会应当在规定的审查期限开始后尽快做出通知，审查期从竞争委员会收到审查通知且该通知被证明是完整时起算。除了不断从策略上施压，无法加快审批时间表进程。然而，如果考虑到有紧急的特殊情况时，可以向竞争委员会请求加快进程。对于大型兼并，没有确定的审批时间规定，也没有听证会时限。然而，在听证会后，必须在规定期限内给出证书和书面理由。实践中，对无争议性的兼并的审查通常是非常迅速的，20个商业日内即可获批。

并购

Mergers & Acquisitions



➤本期话题： 许可权和估价权： 股东对于企业合并有何许可权？ 股东在企业合并中是否有估价权或者类似的权利？



德国

重组和兼并：

根据《重组法案》，任何重组（兼并、分立、资产转移、法定形式的变更）都需要代表75%以上资本的股东于股东大会上表决通过。

收购（股权收购或者资产收购）：

股权或者资产转移通常不要求获得股东的许可。

然而，为完成可能影响一公司全部资产的特定交易，案例法（由Gelatine法官修订的Holzmüller原则）要求代表75%以上股权资本的股东在股东大会上表决通过。如果所有的资产均被处置，那么成文法而非案例法（如《股份公司法》）要求代表75%以上股权资本的股东在股东大会上表决通过。

企业日常的业务合作不需要获得股东的许可。股东仅享有对公司事务的一般的知情权。

国际工程

International Construction



➤本期话题：在建设和设计中使用哪些标准合同格式？

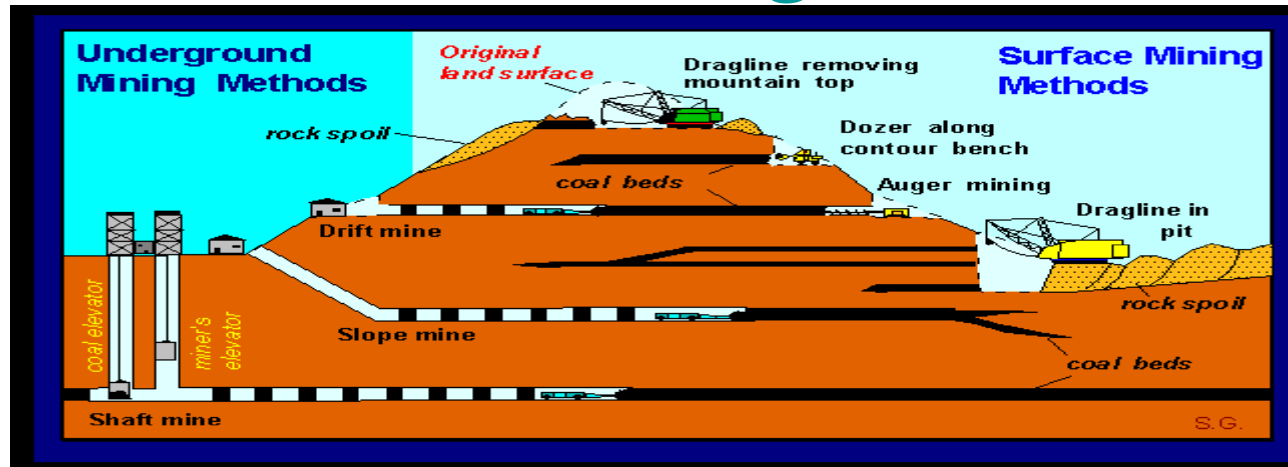


印度

通常使用由国际咨询工程师联合会（**FIDIC**）制定的标准格式合同。但很多雇主为了满足当地要求，会对**FIDIC**合同条件做出很多重大改变。以政府机构为例，诸如公共建设部门和铁路部门，每个部门都有其标准合同格式。考虑到印度基础设施的发展，政府一般通过基于设计、建造、融资、经营、转让（**DBFOT**）和年费的特许权协议，让私人参与发展基础设施。该特许权协议赋予私人企业在预定期限内设计、建造、融资、拥有、运营基础设施并收取来自于提供基础设施服务获取的收益的权利，当然，政府仍然是这些资产的所有权人。

矿业

Mining



➤本期话题：本地企业可取得的采矿权与外国企业可取得的采矿权有何区别？



澳大利亚

没有区别。

然而，外国公司对主要资产的收购可能需要通过外国投资审查委员会获得澳大利亚财政部的批准。外国投资审查委员会有权拒绝必须要向其报告而未报告的以及被认定为“违背国家利益”的投资计划。

由外国公司进行的对超过**2.3**亿澳元的资产或公司股权的收购必须向外国投资审查委员会报告。（由美国公司进行的收购，报告的起点为**10.04**亿澳元。）

如果投资于规定的敏感领域，即使低于以上标准也需要向外国投资审查委员会报告，比如铀和钷的提取或持有提取权利。

对内投资税收

Tax on inbound investment



➤本期话题： 发行股票的税收优惠： 收购方以新发股份而非现金作为对价时，是否享有税收优惠？



巴西

在需要缴纳临时金融流通税（**CPMF**，一种针对金融交易主要是金钱交易的税）时，发行新股而非现金作为对价的方式是一种规避此种税的合法途径。目前，由于此税种已经失效，所以没有直接的优惠。

巴西缺乏关于以股票或股票期权作为对价的规定。这种情况导致了不安定的情形，且由于存在关于雇员对利润分享的规定，几乎没有巴西的公司以股票或者股票期权作为交易对价。

2000年12月10出台的第10101号联邦法规定，对于那些以“实际发生额”方法来计算所得税税基的公司来说，支付给员工的利润分享金可从净利润中扣除，从而降低了所得税和社会保障税的税基。而且，该法还规定员工利润分享金还可以从其他社会保障税的税基中扣除，如社会一体化计划（**PIS**）和社保集资（**Confins**）。

因此，现存的关于员工风险金的提供了税收优惠。

仲 裁

Arbitration



➤本期话题： 可执行性： 在何种情形下仲裁协议不再具有可执行性？



英格兰

《仲裁法》第7条确认了仲裁协议和基础合同是相互独立的。该原则的例外受限于法庭考虑到个案的具体情况，包括对欺诈行为和仲裁协议被包含在非法合同中的主张。在 **Fiona Trust & Holding Corpn v Yuri Privalov [2007] EWCA Civ 20** 案中，上诉法院判决：“除非有特别理由能说明贿赂使仲裁条款的合法性受到质疑，仅仅说贿赂使合同整体的合法性受到质疑是不够的。”在上诉中，上议院确认了此判决。

但是，《仲裁法》第9（3）条规定：仲裁协议的一方若在针对自己的诉讼程序中采取任何措施对实体性主张做出回应，那么该方丧失请求法庭中止诉讼程序的权利。

本刊仅就相关问题提供一般性资讯。

如您就个案需要获得专业指导，可与我们联系：

联系人：江荣卿

联系电话：8610-5813 7263, 138 0131 6904, 138 1165 2840

Email: rongqing.jiang@dachenglaw.com



大成律师事务所

www.dachengnet.com

北京市东直门南大街3号国华投资大厦12-15层 (100007)
12/F-15/F, Guohua Plaza, 3 Dongzhimennan Avenue, Beijing 100007, China
Tel: 8610-58137799
Fax: 8610-58137788 (12/F), 58137766 (15/F)