大成能源矿业观察

Energy and Mining Observer

2016 年第 1 期　总第 11 期

目录

一、政策公告

◆国家发改委审议通过《节能监察办法》\ 3

◆关于进一步推进成品油质量升级及加强市场管理的通知\ 3

◆关于煤炭行业化解过剩产能实现脱困发展的意见\ 4

◆国务院关于取消 13 项国务院部门行政许可事项的决定\ 5

◆开采黄金矿产资质认定将无需通过行政审批\ 8

◆国务院：探矿证采矿证涉及技术报告编制资质全部取消\ 9

二、行业聚焦

◆天然气行业的十大特色法律问题\10

◆中国地下发现巨额财富：储量超全世界总和\ 15

◆壳牌 BG 收购案完美收官\ 19

◆2016 全球油气展望，艰难运行仍会持续\22

三、律师实务

◆初探新能源行业\ 26

◆原油价格何去何从\ 30

四、联系我们

◆大成矿业能源业务介绍\ 35

◆联系我们\ 36

国家发改委审议通过《节能监察办法》

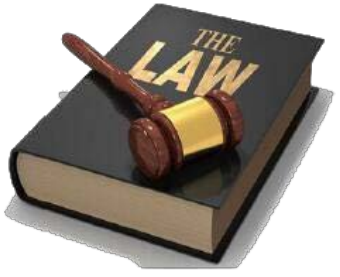
中华人民共和国国家发展和改革委员会发布第 33 号令，《节能监察办法》已经国家发展和改革委员会主任办公会审议通过，并予发布，自 2016 年 3 月 1 日起施行。

详见链接：http://www.sdpc.gov.cn/zcfb/zcfbl/201601/W020160120600563840098.pdf

关于进一步推进成品油质量升级及加强市场管理的通知

2 月 25 日，国家发改委、公安部、财政部、环境保护部等 11 个部门联合发布《关于进一步推进成品油质量升级及加强市场管理的通知》，通知要求，2017 年 1 月 1 日起，全国全面供应符合国Ⅴ标准的车用汽油（含 E10 乙醇汽油）、车用柴油（含 B5 生物柴油），同时停止国内销售低于国Ⅴ标准车用汽、柴油。（转自 证券日报）

详见链接：http://www.sdpc.gov.cn/zcfb/zcfbtz/201602/t20160225_790200.html



关于煤炭行业化解过剩产能实现脱困发展的意见

2016 年 2 月 1 日，国务院以国发〔2016〕7 号印发《关于煤炭行业化解过剩产能实现脱困发展的意见》。该《意见》分总体要求、主要任务、政策措施、组织实施 4 部分 22 条。工作目标是：在近年来淘汰落 后煤炭产能的基础上，从 2016 年开始，用 3 至 5 年的时间，再退出产能 5 亿吨左右、减量重组 5 亿吨左右，较大幅度压缩煤炭产能，适度减少煤矿数量，煤 炭行业过剩产能得到有效化解，市场供需基本平衡， 产业结构得到优化，转型升级取得实质性进展。主要 任务是：严格控制新增产能；加快淘汰落后产能和其 他不符合产业政策的产能；有序退出过剩产能；推进 企业改革重组；推进行业调整转型；严格治理不安全 生产；严格控制超能力生产；严格治理违法违规建 设；严格限制劣质煤使用。

图表（右图）：国务院印发《关于煤炭行业化解过剩产能 实现脱困发展的意见》（新华社记者 孟丽静 编制）

国务院关于取消 13 项国务院部门行政许可事项的决定

国发〔2016〕10 号

各省、自治区、直辖市人民政府，国务院各部委、各直属机构：

经研究论证，国务院决定取消 13 项行政许可事项，现予公布。

附件：国务院决定取消的国务院部门行政许可事项目录（共计 13 项）

国务院

2016 年 2 月 3 日

(此件公开发布)

国务院决定取消的国务院部门

行政许可事项目录

（共计 13 项）

序号	项目名称	审批部门	设 定 依 据
1	价格鉴证师注册核准	国家发展和改革委员会	《国务院对确需保留的行政审批项目设定行政许可的决定》（国务院令第 412 号）
2	甲级价格评估机构资质认定	国家发展和改革委员会	《国务院对确需保留的行政审批项目设定行政许可的决定》（国务院令第 412 号）
3	开采黄金矿产资质认定	工业和信息化部	《矿产资源开采登记管理办法》（国务院令第 241 号） 《国务院关于对黄金矿产实行保护性开采的通知》（国发〔1988〕75 号） 《关于解释重要矿产资源管理有关问题的复函》（中编办函〔1999〕107 号）
4	地质资料保护登记	国土资源部	《地质资料管理条例》（国务院令第 349 号）
5	经营流通人民币审批	中国人民银行	《中华人民共和国人民币管理条例》（国务院令第 280 号）
6	进入全国银行间同业拆借市场审批	中国人民银行	《中华人民共和国中国人民银行法》 《同业拆借管理办法》（中国人民银行令〔2007〕第 3 号）

序号	项目名称	审批部门	设 定 依 据
7	商业银行跨境调运人民币现钞审核	中国人民银行	《中华人民共和国国家货币出入境管理办法》（国务院令第 108 号） 《海关总署关于明确进出境货币现钞管理有关问题的通知》（署法〔1999〕394 号）
8	中药材生产质量管理规范（GAP）认证	食品药品监管总局	《国务院对确需保留的行政审批项目设定行政许可的决定》（国务院令第 412 号）
9	被清算的外资金融机构提取生息资产审批	银监会	《国务院对确需保留的行政审批项目设定行政许可的决定》（国务院令第 412 号） 《中华人民共和国外资银行管理条例实施细则》（银监会令 2015 年第 7 号）
10	其他期货经营机构从事期货投资咨询业务资格审批	证监会	《期货交易管理条例》（国务院令第 489 号）
11	聘请外国专家单位资格认可	国家外专局	《国务院对确需保留的行政审批项目设定行政许可的决定》（国务院令第 412 号）
12	民航计量检定员资格认 可	中国民航局	《中华人民共和国计量法实施细则》（1987 年 1 月 19 日国务院批准，1987 年 2 月 1 日国家计 量局发布）
13	资产管理公司对外处置不良资产备案登记、汇 兑核准	国家外汇局	《国务院对确需保留的行政审批项目设定行政 许可的决定》（国务院令第 412 号）

开采黄金矿产资质认定将无需通过行政审批

国务院近日发出通知，分别取消 13 项国务院部门行政许可事项和 152 项中央指定地方实施行政审批事项。

特别值得注意的是，在取消的 13 项国务院部门行政许可事项中，由工业 和信息化部主管的“开采黄金矿产资质认定”事项和由国土资源部主管的“地 质资料保护登记”事项一并被取消。

据了解，“开采黄金矿产资质认定”设定依据包括《矿产资源开采登记管 理办法》（国务院令〔1998〕第 241 号）、《国务院关于对黄金矿产实行保护性 开采的通知》（国发〔1988〕75 号）、《关于解释重要矿产资源管理有关问题的 复函》（中编办函〔1999〕107 号）等三项。

长期以来，黄金虽然位列矿产资源行列，但是由于其特殊属性，一直被作 为唯一保留资质审查的金属矿种，并没有像其他矿产资源一样取消审批制度。 根据此前的相关规定，开采黄金矿产需经国家黄金行业主管部门批准，并取得《开采黄金矿产批准书》，开采黄金矿产资格每隔 5 年审核一次。采矿企业须 提交详细的上报资料进行初审，并经上报省级工业和信息化主管部门核实、专家复核等环节，最终由国家工业和信息化部通过审批

有专家表示，此次取消了开采黄金矿产资质认定，是为了进一步推动“一带一路”上的东南亚、独联体、非洲等黄金矿产资源丰富的地区合作，包含缅甸、越南、俄罗斯、塔吉克斯坦、秘鲁、蒙古、菲律宾等国在内的巨大黄金资源圈。

也有专家认为，国家取消黄金开采审批制，有利有弊。一方面，意味着黄金开采门槛大幅降低，开启黄金生产领域的“供给侧结构性改革”。在适度扩大黄金消费总需求的同时，加强供给侧结构性改革，提高金矿开采率， 提供优质的黄金原料和各种黄金工艺产品，更好满足黄金市场消费需求，增 强经济持续增长动力。同时，将极大推动金融资本对黄金产业的支持，进一步提高中国作为最大黄金生产国的

稳固地位。而另一方面，黄金开采取消审 批，监管部门必须要及时做好配套的细节措施，要有条件而不是零门槛，否则做了甩手掌柜，必然带来生产泛滥和自然环境的巨大破坏。此外，国务院此次取消的 152 项中央指定地方实施行政审批事项中，也 包括由省级国土资源主管部门主管的“地质资料延期汇交审批及保护登记” 事项和由省级资源综合利用主管部门主管的“资源综合利用业（含电厂）认定”事项。（来源 中国矿业网）

国务院：探矿证采矿证涉及技术报告编制资质全部取消

2016 年 2 月 28 日，国务院发布《国务院关于第二批清理规范 192 项国务院部门行政审批中介服务事项的决定》（国发〔2016〕11 号），明确取消矿产资源开采地质报告编制资质要求。

此前，国务院于 2015 年 10 月 11 日发布的《国务院关于第一批清理规范 89 项国务院部门行政审批中介服务事项的决定》（国发[2015]58 号），明确取消了矿业权转让鉴证和公示、采矿权申请范围核查、矿产资源勘查实施方案编制、开采矿产资源土地复垦方案报告书编制、矿产资源开发利用方案编制、矿产资源储量核实报告编制、矿山储量年报编制、矿山地质环境保护与恢复治理方案编制、建设项目压覆重要矿产资源评估报告编制等 9 项资质要求。

至此，探矿权新立、延续、变更审批登记所需技术报告编制资质全部取消；采矿权划定矿区范围批复、新立、延续、转让、变更（扩界、缩界、开采方式、矿种、生产规模）审批登记所需技术报告编制资质几乎全部取消，仅剩余环境影响评价报告（属于环境保护主管部门资质管理范畴）不属于国土资源主管部门资质管理的尚未取消。资质的取消，意味着甲乙丙级资质将不再具有实质性意义。能力的高低不再取决于一张单薄的资质证书。 （来源 矿世界微信公众平台）

天然气行业的十大特色法律问题

中国的天然气行业经过十多年的高速发展，正在逐步走向成熟完善，运用法律规则解决行业发展中的问题正在成为共识。笔者试图对天然气行业基 于其行业特性比较独特的法律问题作一归纳，并简要分析。

◆特许经营制度

特许经营制度源于《市政公用事业特许经营管理办法》（原建设部 126 号令，自 2004 年 5 月 1 日起施行），之后《基础设施和公用事业特许经营办法》已于今年 6 月 1 日开始实施。由于特许经营直接涉及天然气公司生存的基础，各公司对该问题都非常重视。近年来，围绕特许经营的案例层出不穷，这些案例中，有涉及地方政府和天然气公司的，有涉及不同区域天然气公司的，也有涉及管道气公司与 LNG 贸易公司的。而这些争议纠纷中，还夹杂着对于特许经营制度的思考，例如特许经营和燃气经营许可的异同、特许经营的范围是否仅局限于天然气管网，加气站是否属于特许经营范围，特许经营权如何估价，政府违约情况下特许经营者如何救济？

◆照付不议合同

“照付不议”合同是指即使卖方未提供产品或者服务，买方也必须支付一定款项的协议，起源于天然气销售，目前已成为国际和国内大宗能源销售的 一种主要合同形式。买方无条件和不可撤销的付款义务是照付不议合同的核心，其特点主要体现在合同中专门规定的照付不议条款， 具体讲， 具有长期性、有最低价格限制和数量限制、买方付款

义务的无条件性和不可撤销性、 卖方照供不误与买方照付不议的义务对等、合同条款相对严格、最终用户须 提供信用保证等特点。照付不议合同条款具有一定的专业性，对供应者和购买者的运营能力有 相当的要求。一份好的照付不议合同，必须对最低日合同量、最大日合同量、照付不议量与 k 值、补提气量和超提气量等有精确的表述。目前，照付不议条款基本上从上游气源开始，衔接中游管网，延至城市燃气，以至终端工业用户，贯穿了整个天然气行业的产业链条。

◆窃气计量定罪

近十几年以来，全国各地区盗窃天然气行为时有发生，甚至到了相当猖獗的程度，少数掌握一些天然气技术的不法分子，肆意教唆、传授犯罪方法协助窃气。从法律层面上看，盗窃天然气属于盗窃罪，完全可以用刑事责任追究。但在实践中，天然气的物理形态又是“稍纵即逝”，即看不见摸不着又客观存在。所以，在办理相关案件中，如何准确无误计算出被盗窃这部分的 天然气数量，关系重大；盗窃是数额犯，盗窃数额是衡量犯罪嫌疑人是否构 成犯罪，罪重罪轻的刑罚重要尺度。

多年来，如何客观、公正、合理计算出盗窃天然气的具体数额，在司法实践中因为缺乏相应科学实用的计算方法，在一个很长的时间段里困扰着天然气行业打击盗窃天然气行为的进程，干扰司法机关处罚力度，挑战法律的权威。近年来，部分天然气企业开始慢慢探索出一条对窃气数量进行科学计量并得到司法机关确认的路子。

◆反垄断问题

近年来，反垄断成为热点话题。中国反垄断在立法、执法、司法实践方面已经发出了加大反垄断执法力度、维护公平竞争市场环境和保障消费者权益的强烈信号。 作为上游的三桶油垄断了中国的天然气气源，中游长输管网具有唯一性，下游的城市燃气是传统的公用事业，天然气行业不可避免的受到了反垄断浪潮的冲击。面对不断成熟起来的消费者，如何迎接反垄断的挑战，成为天然气行业必须共同面对的课题。在国外，韩国燃气集团的垄断破局直

接促进了 LNG 贸易枢纽的建设；在国内，上市公司重庆燃气通过格式合同要求用户接受实际结算用气量按用户实际用气量乘以修正系数后的数据结算，被认定为附加不合理的交易条件，监管部门处以 179 万的罚款。

此外，中石油、中石化的混合所有制改革、西气东输管网公司股权的出售，油气管网公平开放等等，都不可避免的和反垄断法律密切相关。可以说，反垄断问题，将一直伴随中国天然气行业改革的全过程。

◆特种设备监管

天然气行业涉及的特种设备较多，例如锅炉、压力容器（含气瓶）、压力管道等，而对于这些特种设备，国家有着一系列的监管规定，例如《特种设备安全法》、《特种设备安全监察条例》、《特种设备质量监督与安全监察规定》、《特种设备注册登记与使用管理规则》、《特种设备作业人员监督管理办法》等，形成了一个纷繁复杂的特种设备法律法规体系。

随着 CNG、LNG 在交通用能上的大量使用以及 LNG 产业的快速发展，天然气行业涉及的特种设备从压力管道扩展到压力容器，而在此领域，违法现象层出不穷，有因违法接受行政处罚的，也有造成事故承担法律责任的。

◆管道产权及初装费

在天然气企业并购过程中或者在天然气企业拓展客户的过程中，乃至诉讼仲裁过程中，经常会涉及这样一些问题：1、居民小区建筑规划红线内天然气管道与设施归天然气企业还是归业主共有？如果归业主共有，有无相应 的法律依据？2、非居民用户投资的天然气管道，产权归谁所有？其实这些产权的划分并不难，真正难的是与产权相对应的

运行维护责任以及后续的维护投入。

此外，燃气初装费也一直是社会关注的热点，随着部分地区初装费的陆续取消，国内大多数地区初装费的取消与否、标准不一、用途监管不断成为关注的焦点。天然气企业认为，在目前国内管道天然气设施建设不足的情况下，初装费不仅是用户对城市天然气基础设施建设成本的分担，而且起着“以费补气”的作用。在理顺天然气价格体制之前，不应草率取消燃气初装费。

但政府提出，取消燃气初装费是公共产品和公益事业服务价格政策改革的大势所趋。其实这个问题归根到底是管网建设中的投资主体地位。但由于初装费设计者的初衷也只是为了解决建设资金的不足，而不是作为气价的构成部分，费用的额度也未进行充分的论证，带有较大的随意性，因此近年来初装费才备受争议。

◆天然气计量

在国内天然气贸易和消费计量中，不论是气态形式还是液态形式，一般都是用体积或质量（重量）来计量。但例如气态下由于压力（管道运行压力和大气压力）、温度、流速等各种因素影响，都会造成计量偏差，从而不得不加装温度、压力等修正仪使其计量数值接近“准确值”。其实在目前国际贸易中天然气能量计量是最流行的天然气贸易和消费的计量方式。从未来的趋势来看，能量计量将逐步普及。为此，我们的合同文本应该要进行相应的调整。此外，由于历史遗留的原因，天然气公司与用户之间的计量器具产权归属一直存在争议，各地的做法也是五法八门，有待统一和明确。

◆价格机制

中国的天然气行业是一个价格受到严格管制的行业，其价格体系，涉及与法律相关联的具体有：长期合约价格机制和可中断合同条款（即通过对可中断用户的天然气价格刺激，在天然气消费高峰时按照可中断合同要求中断 或销减天然气负荷），峰谷气价制度，上下游价格联动条款、天然气财税支 持政策、居民用户调价听证制度等。

从国际上天然气产业比较发达的国家来看，其天然气

价格改革都是以颁 布法律、法令的形式实施的，而不是依靠行政命令。我国正在不断完善相应 的天然气价格法规体系，使天然气定价和价格监督有法可依。

◆排管工程合同

天然气行业最主要的能源基础建设就是铺设管道。在用户委托的排管工程合同中，天然气公司的定位一直是个焦点。如果天然气公司介入排管合同，实际定位就是总承包商，由于其一般不直接铺设管道，其对外分包层级 一多，最后非常容易成为违法分包。

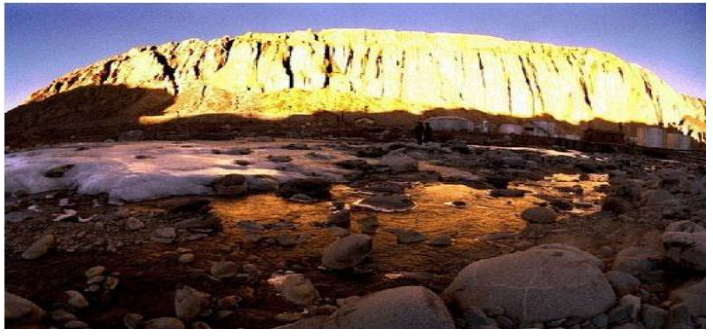
如果天然气公司不介入排管合同，交由用户直接与设计施工企业接洽， 则天然气公司将失去很大一部分利润来源，同时管道工程的质量无法得到掌 控，今后发生天然气泄漏事故时责任无界定。

◆交易并购项目

随着天然气行业放松准入和许可权经营为主要特征的市场化改革快速推 进，天然气行业尤其是下游出现两个重要变化：一是政府给企业颁发经营资格证书被特许经营制取代；二是输配系统和销售公司捆绑式经营开始分离和独立运营。从而近年来天然气行业内的交易并购风起云涌。

天然气交易并购项目一般有资产并购和股权并购两种方式，如果采取资 产收购的方式，则在资产上要注意天然气行业的一些特点，一是涉及管道的 产权界定存在争议，二是管道资产的评估难题（很难挖开核实）；如果采用 股权收购的方式，需要重点关注：一是涉及历史上的初装费、计划气、押金 问题需要解决，二是特许经营权问题，包括主体、起至时间、经营范围和经 营地域等；三是很多的燃气公司原先由事业单位转变而来，由此会带出很多资产和人的问题。

（来源：石油观察　　作者：上海燃气集团陈新松）



中国地下发现巨额财富：储量超全世界总和

经过中国地质科技人员近 3 年的勘察，埋藏在新疆南部拜城县境内的一座特大型稀有金属铌钽矿床被探明，预测铌矿资源储量超过 10 万吨，钽矿资源 储量超过 1 万吨，另外还有铪等其他稀有的稀土金属。

中国地质科学院矿产资源研究所成果转化处处长、高级工程师徐海明介绍 说，目前中国已探明的可利用的铌矿储量仅有 8 万吨，拜城县境内这个特大型 铌钽矿储量已经超出了中国已探明的铌矿总储量，达到特大型规模，预测开发 后的总价值将超过 1300 亿元。

这座特大型稀有金属矿藏位于拜城县城以北直线距离约 47 公里的天山深处波孜果尔山区，矿床位于海拔高度 3860 米至 4100 米之间。 徐海明说，拜城县波孜果尔山区存在一个碱性花岗岩体，这里气候多变，草场密布。该矿体存于碱性花岗岩内，系全岩矿化，规模巨大，易开采。

早在 2007 年，地质科技工作者就开始进入这里展开探矿考察工作。3 年 来，已先后投入勘探资金超过 2000 万元。

铌、钽均是稀有元素，它们的化学性质和结晶化学性质非常接近，常密 切共生，主要应用于电子、原子能、宇宙航天、航空、火箭等工业领域以及 钢铁、机械等民用工业中。这座特大型铌钽矿的发现和开发，对中国铌合 金、铌钢、电子、航空航天等领域的发展具有重要意义。

最新一期美国《防务新闻》周刊载文称：美国尖端武器研发所需的稀土 大多来自中国，由于中方不断加强对稀土出口的控制，美国国防部或被迫开 始探讨应对措施。一些西方媒体也声称，中国如果严控稀土出口，西方国家 的高

技术产业可能面临“无米下锅”的尴尬局面。事实真的如此吗？

中国稀土曾“贱卖”全球

稀土是一种重要的战略资源，它具有优异的光、电、磁、超导、催化等物 理特性，能与其他材料组成性能各异、品种繁多的新型材料，因此有“工业味 精”、“新材料之母”的美誉。在军事领域，其最显著的作用就是能大幅提高制造坦克、飞机、导弹和卫星的钢材及合金的战斗性能。

就总储量而言，稀土要比黄金丰富，但它的分布极不均匀，主要集中在中 国、美国、印度、俄罗斯等少数国家。作为全球头号稀土大国，我国已探明的 工业稀土蕴藏量占世界的 80%，且具有种类全、品位高、矿点分布合理等特点。

然而，宝贵的稀土资源在中国却被以令人吃惊的价格贱卖。据统计，从上 世纪 90 年代至今，中国稀土的出口量增长了约 10 倍，平均价格却被压低到当 初价格的六成左右。在世界电子、激光、超导等高科技产业规模呈几何级数增长的情况下，中国的稀土价格并未水涨船高，美国从中国购入的稀土价格竟低于其在国内开采的成本。

战略资源不容再流失

“中东有石油，中国有稀土。”这是邓小平的一句名言。然而，当发达国家将稀土视为战略资源而加以保护和大量储存的同时，中国却对其进行“大甩卖”，导致欧美每年以极其低廉的价格进行囤积，一旦资源短缺，它们就抛出 库存以压低价格。

今天，中国占有世界 90%以上的稀土市场份额，但却缺乏市场定价权， 这引起了有识之士的强烈关注。北京大学博士青岩的文章《中国应立即禁止 稀土出口》，一度在互联网上被广泛转载。国内某网站的调查则显示，97.6% 的网民认为国家应加强稀土出口管制，还有超过 60%的人赞成将战略性工业 原料作为与欧美谈判的筹码。

事实上，我国国土资源部从 2007 年起就已开始调控稀土产量。本月早些 时候，工业和信息化部也透露，将尽快完善相关政策法规，积极推进《稀土 工业发展专项规划》和《稀土工业产业发展政策》出台，配合商务部完善出口管理机制，进一步细化稀土产品出口税号，严格稀土出口企业资质认定，完善稀土出口配额分配办法，防止资源流失。

根据新的规划，未来 6 年，中国稀土出口配额的总量，将控制在 3.5 万吨 / 年以内，并严禁出口镝、铽、铥、镥、钇等稀土金属。同时，国家还计划对稀土产业进行大规模兼并重组，在规范行业运作的同时，逐步建成 20 家左右的骨干企业集团。

欧美忧科技优势受创

综合外媒报道，针对中国稀土出口政策日益收紧，一些发达国家正积极向 中国以外的地区寻找稀土来源，部分矿业公司也计划扩大旗下稀土矿的生产。

美国的稀土储量占世界的 1 / 9，但在上世纪 80 年代，该国的稀土矿因能从中国采购到更加廉价的产品而基本关闭。有消息称，美国钼矿业公司正准备重启荒废近 20 年的加州芒廷帕斯稀土矿。此外，加拿大阿弗龙稀有金属公司

正试图在加西北部开发新矿，日本虽然有可支持 20 年的稀土储备，但其企业同样在哈萨克斯坦参与了从铀矿中提取稀土的活动，还计划在印尼尝试从锡矿中提炼稀土，并研究在蒙古、越南开矿的可能。美国稀土资源研究权威克·利夫顿“忧心忡忡”地指出，导弹、飞机等军用装备都需要稀土元素，来制造耐热电机与合金材料，精确制导武器也依赖稀土元素。如果中国限制稀土出口，西方国家必须开发替代资源，摆脱对中国的依赖，否则就会导致更多依赖稀土的高技术企业迁往中国，让中国 加速挑战西方的科技优势。

分析认为，西方国家储备有大量从中国进口的廉价稀土，足以满足近年 的需求。但中国这样做为时未晚，仍是保护本国资源优势，确保本国工业需求的长远之举。

（来源　搜狐网）

壳牌 BG 收购案完美收官

11 个月的锲而不舍终于让壳牌得偿所愿——BG 收购案完美收官。这个发起于去年 4 月，价值约 500 亿美元的近 10 年来并购市场罕有的大宗收购交易，一经出世就赚足了业内眼球。在突破层层关卡后，壳牌于 2 月 15 日宣布，正式完成 BG 收购案。“大者恒大”的道理一度让该收购案腹背受敌，但壳 牌和 BG 仍然“过五关、斩六将”，先后获得巴西、美国、欧盟、澳大利亚的监管批准，并赶在 2016 年新年钟声敲响之前，顺利拿下了中国商务部的无条件批准书。1 月底，壳牌和 BG 股东均批准了这一交易。事实上，壳牌和 BG 为推动收购煞费苦心，尤其正值国际油价大幅下挫，一方面要安抚忧虑重重的投资者和股东，另一方面还要马不停蹄地奔赴 BG 业务所在国狂打“公关牌”，最终成就了这个油价低迷期行业几不可见的“巅峰之作”。

壳牌首席执行官范伯登在巴西发表讲话称：“对壳牌来说这是一个值得纪念的时刻，完成收购后，新公司在油价波动时将具备更强的抗压力，对股东和投资者来说，公司的可预测性和吸引力也会更高。此外，我们的储量、产量，甚至现金流都将显著提高。值得一提的是，我们已经收购了巴西和澳大利亚以及其它主要国家多产的油气项目。”

对壳牌而言，BG 的加盟无异于如虎添翼，后者的天然气业务规模不仅增强了壳牌的市场地位，同时还将其推上了巴西国内最大外资石油公司的宝座。有报道称，巴西近海是全球最值钱但也最具挑战的油气探区之一。

壳牌在一份声明中表示，巴西是其最重要的 3 个国家

之一，如果按石油勘探和生产标准衡量，巴西将是壳牌投资组合中最有价值的国家。“至少 10 年内，巴西都将一直是壳牌关键投资目的地。”范伯登强调。

壳牌对巴西并不陌生，早在 100 多年前就已扎根于此，目前拥有很多投资项目。不过，巴西石油工业当前深陷贪腐丑闻漩涡，给该国政治和经济蒙上阴影，外资对投资该国石油产业的热情正在下降，打算深耕巴西的壳牌即将直面一系列挑战。投资银行分析师 JasonGammel 认为，巴西石油工业存在多重风险，除了严重的贪腐问题，债务庞大的巴西国油保不住融资能力也是极大风险，加上该国拟议的石油和天然气生产税，足以让外资望而却步。

壳牌对此似乎不太担忧，其在巴西的主要合作伙伴正是贪腐丑闻的主角巴西国油；后者目前已成为全球债务规模最大的石油公司，部分高管接连被捕。壳牌表示，收购 BG 之前已经考虑到贪腐丑闻对巴西石油行业的潜在影响，其在巴西收购的油田资产在当前的油价环境下仍然有利可图。

范伯登表示，壳牌宣布收购 BG 以来一直未能与巴西总统罗塞夫直接沟通，不过释放丰富的盐下层石油储备的外资投资限制十分有意义，壳牌随时准备在该领域大展拳脚。巴西法律规定，巴西国油拥有盐下层绝对控制权，是该领域惟一运营商和开采作业者，并至少要拥有 30%的股份。

路透社消息称，壳牌计划对巴西海上资源进行大规模投资，2020 年前使公司在巴西的油气产量增加 3 倍。得益于 BG 在巴西的巨大资产组合，加上壳牌拥有巴西海上桑托斯盆地盐下层油田 Libra 约 20%股份，巴西今后无疑将是壳

牌的重中之重。范伯登指出，壳牌未来重点将放在液化天然气和深水石油生产方面。“我们对巴西的强劲基本面及其地质情况抱有信心，预计公司产量很大一部分将来自巴西。”他说。数据显示，巴西去年 12 月油气产量略高于 300 万桶/日，其中壳牌和 BG 的油气产量占到 7.6%。

事实上，BG 在巴西可谓是先行者，在石油资源丰富的桑托斯盆地储量未被证实时就对这一地区进行了勘探投资。这些投资带来了丰厚回报——去年，BG 在巴西的石油生产达到纪录水平，并且这些石油生产的利润率很高。粗略估计，收购 BG 后的壳牌在巴西的油气产量将增至每日约 24 万桶油当量，占壳牌每日总计 180 万桶油当量的 13%。这正是壳牌迫切需要的业务补充，去年该公司储量下滑 20%，在低油价影响下，计划开发的油气产量减少 14 亿桶油当量。BG 将帮助抵消这些影响，使壳牌的产量提升约 20%，储量增加 25%。

（来源 中国矿业报）

2016 全球油气展望，艰难运行仍会持续

2016 年以来，不断刷新低值的油价一直是人们关注的焦点，如果 2015 年的油价可以用“跌跌不休”来形容的话，2016 年的油价走势又会是什么样的呢？今天，中石化石油勘探开发研究院的罗佐县就从全球油气储产量、油气价格、油气产业结构转型、市场主体动向以及地缘政治等角度来预测一下 2016 油气市场走势。

2015 年全球回顾

2015 年全球油气市场贯穿的主线是“低油价”。发生在 2014 年的油价下行以及 2015 年的低油价延续对全球油气市场产生了深刻的影响。全球油气消费继续表现出疲软特点。

根源在于全球经济形势依旧低迷，发达国家没有大面积从经济危机之后的萧条状态走出，增长乏力；新兴经济体国家如中国和印度一直强调经济结 构调整，经济增速平稳回落，导致油气需求虽有增长但增速下降。油气供应继续保持增长。欧佩克不减产政策延续，美国的页岩油气产业在低油价下打压下虽然出现了一定的减产和企业家的减投，但发展并没有因此而停滞下来，产量出现拐点略有下降。面对低油价，包括页岩油气生产商在内的美国 众多的油气生产商开展了积极的“自救”，主要手段是通过技术创新与集成以降低成本，取得了一定的效果，行业也因此表现出顽强的生命力。

低油价下全球油气生产成本在 2015 年出现不同程度下降，2015 年第三季度全球油气生产成本同比下降 10-20%，其中北美的下降幅度要高于全球平均水平，达到 30%以上，

足以说明北美页岩油气生产商的创新能力。北美技术创新能力越强，全球油气产量受低油价的影响就越低，全球层面的原油供应就越稳定。

由于油价低迷，油气行业内部在不同程度的发生着重组和转型，以应对发展形势和环境变差。具体表现为低油价下全球石油公司普遍采取了降薪与裁员，削减投资特别是上游油气投资，剥离与资产重组，投资重心转向低风险低成本的成熟油气区，石油公司与服务公司、科研机构加大技术集成创新及“抱团取暖”，通过相互协作等手段抵御低油价冲击。从行业产业链一体化角度看，低油价来临之后下游石油化工产业的处境相对要好一些（国内石化剩余产能则另当别论），主要是因为低油价降低了下游以上游油气为主要原料的石油化工的发展成本，下游炼化和化工的投资回报率较同期多有较大幅度增长，行业发展模式在发生一定的变化，高油价下上游油 气勘探开发兴起热潮的现象正在成为历史。

2016 年全球油气供需结构及油价分析

2016 年全球油气市场的主线依然离不开低油价，整个行业将表现出低油价下稳定发展特点。如果说 2015 年全球油气市场还处在低油价下的适应期，行业主体努力适应油价下行的侵袭，那么 2016 年全球油气市场运行将在维持低油价的基础上保持稳定。这种稳定是面对低油价，全球石油需求及供应在经历了一年多时间的适应期之后趋于稳定，是石油行业在经历了行业主体降薪裁员与大幅削减投资等相对激进的手段影响之后逐渐趋于稳定，是旧的发展均衡体 系被打破以及新的均衡逐步建立起来的稳定。

1、油气供需基本面因素稳定

全球油气储产量在过去数十年里一直保持平稳增长，具体数据见 BP 能源统计。2016 年这一历史“规律”不会被打破。从宏观层面的总量因素看，油气产量与消费量一定是一致的，关于全球范围内油气供需总量平衡并无太多的悬念。当然，供需在某些局部时段会出现一定的偏离，表现出供大于求或者供小于求的局面，这些问题会在偏离出现之后通过库存的调整与产量增产或者消费控制等手段予以平衡。从 2010 年以来供需表现看，油气供需自 2015 年年初以来多数时间表现出供应充分，需求相对低迷特点，这一点与 2010-2014 年这一周期有较大程度不同。供大于求现象有长时间的延续造成一定程度的油气库存。

从全球经济发展走势看，2016 年经济全面复苏的可能性似乎并不是不大，油气需求不会有较大幅度增长，需求增量主要来自中国、日本、印度、 韩国等新兴经济体国家，欧美国家的油气需求相对稳定或者呈微弱增长。

受需求不振及市场机制的调节影响，2016 年全球原油天然气产量增速估计会有所下调，最终与慢节拍的油气需求保持一致，从而实现总量层次的供 需平衡。供大于求的格局已经使得 2015 年年底的油价再一次出现下跌，局部时段跌至 40 美元/桶以下，这一现象将延续至 2016 年年初甚至上半年。 低价位对新的年度的油气产量造成无疑会产生不利影响，造成油气生产开局不利。

EIA 估计全球油气产量在 2016 年的表现是年初下降，下半年开始略有回升。不过由于页岩油气生产商发展能力较为顽强，他们致力于通过技术创新及 管理努力降本，一定程度上抵消了低油价的产量降产效应，因而北美产量即使是负增长，下降幅度估计不会太大。特别是美国原油出口禁令在 2015 年年末 解禁之后，北美轻质原油将更多的流向全球市场，为众多页岩油气生产商找到产品出路，或许页岩油气产量还将因之上扬。北美之外的油气产量在低油价冲击以及多数石油公司减投形势下可能出现微弱下降。

2、油气价格低位运行具有现实基础

进入 2016 年后，国际油价再一次下跌，目前已经降至

30 美元/桶附近，再一次影响人们的心理预期。有分析家甚至认为油价跌至 20 美元/桶的可能性都有。北美成为全球石油天然气新的供应极后，之前年度对原油价格有重要影响的地缘政治因素的油价影响权重显著下降。2014-2015 年主要产油国所在地区的地缘政治事件并没有消失或减弱，有些冲突还比较激烈和严峻，但油价似乎并未受到太多影响，而是持续表现出下行。

2016 年乃至今后一段时期，判断油价走势究竟是高还是低的关键就在于欧佩克的不减产政策能够持续多久以及北美页岩油开采能否在成本管理上取得大突破。2015 年欧佩克的不减产政策曾出现过动摇，有消息称以沙特为代表的欧佩克国家表示愿意减产，但前提条件是部分非欧佩克的油气生产国俄 罗斯、墨西哥等都要有限额的相应承诺。欧佩克国家内部在对待稳产减产问题上尚有分歧，期望欧佩克国家与主要的非欧佩克产油国达成完全一致难度估计会很大。

如果这种一致性达不成，欧佩克的不减产政策估计还得维持。若再考虑到国际社会对伊制裁解禁之后伊朗油气工业的恢复以及伊朗通过油气出口重新实现油气经济大国梦想的现实需要，考虑美国页岩油气行业技术集成创新已经取得突破和进展以及美国原油出口禁令解除等因素的影响，全球油价在 2016 年低位运行的可能性很大。

小结

2016 年全球石油行业的发展将继续沿着低油价这一主线前行，但在前的过程中一定会有变化。这种变化实质是石油行业的自适应和自救。可以预见，2016 年全球油气产量将保持增长，但增幅可能要较 2015 年下降。2015 年全球油气市场适应低油价，2016 年则是低油价下的稳定发展。全球油气需求保持平稳或者略有增长，美国、中国等依然是油气主力消费大国。在低油价下的稳定环境中，石油行业的结构性变迁与转型将表现的较为活跃，资金、技术、资源等生产要素将在油气产业链的各个环节持续实现新的整合，这些变化将为低油价下的新的石油市场均衡体系的建立作出贡献。

（本文经无所不能（微信公众号：caixinenergy）授权转载，禁止二次转载。）

初探新能源行业

中国作为发展中大国，顶着发展的硬道理，以牺牲环境为代价，大量燃烧以煤炭为主的化石能源，换取了高速的经济发展。与此同时，我国能源安全问题日趋突出，能源对外依存度加大。目前，我国已成为煤炭、石油、天然气和铀资源全品种的净进口国，石油对外依存度近 60%，天然气对外依存度超过 30%。现如今，发展的速度慢了下来，环境保护和能源安全这两个问题依然严峻。

2014 年 6 月 7 日，国务院办公厅印发了《能源发展战略行动计划（2014－2020 年）》（以下简称《行动计划》），明确了 2020 年中国能源发展的总体目标、战略方针和重点任务，明确把发展清洁低碳能源作为调整能源结构的主攻方向，逐步降低煤炭消费比重，提高天然气消费比重，大幅增加风电、太阳能、地热能等可再生能源和核电消费比重。到 2020 年，非化石能源占一次能源消费比重达到 15%，天然气比重达到 10%以上，煤炭消费比重控制在 62%以内。

《行动计划》中所称的“清洁低碳能源”包含了天然气，而天然气依然是对外依存度较大，且属于化石能源，在能源安全和环境保护上所起到的作用有限，而清洁低碳能源之中的“风电、太阳能、地热能等可再生能源和核电”才是可以同时应对环境保护和能源安全两大问题的对策。

在日益市场化的现在，任何行业的发展必须有一个前提

——有利可图。资本贪婪的属性蔑视道德成本，如果新能源注定是一个无利可图的道德概念，无法得到资本的青睐，新能源也将永远只是一个“钥匙模子”，因为没有“金属”而只有一个没用的“概念”。

那么，新能源是否是一个有利可图的行业呢？

2015 年前三季度，电力设备新能源整体实现营业收入同比增长 8.15%，对比 14 年前三季度同比增速下降了 1.29 个百分点，与 14 年全年同比增速持平。行业整体实现归母净利润同比增长 25.22%，对比 14 年前三季度同比增速下降了 4.89 个百分点，与 14 年全年相比降速更为明显。行业 2015 年前三季度整体实现毛利率 21.93%，对比 2014 年同期 21.40%的毛利率保持基本不变。前三季度板块净利率 5.37%，高于 2014 年同期 4.64%的净利率水平。

处于新能源行业的新能源汽车板块表现得尤为出色。在国家大力推广新能源汽车的市场环境下，2015 年新能源企业产业销量大增。中汽协数据显示，2015 年我国新能源汽车生产 340471 辆，销售 331092 辆，同比分别增长 3.3 倍和 3.4 倍。其中纯电动汽车产销分别完成 254633 辆和 247482 辆，同比分别增长 4.2 倍和 4.5 倍;插电式混合动力汽车产销分别完成 85838 辆和 83610 辆，同比增长 1.9 倍和 1.8 倍。据比亚迪发布的公告，2015 年盈利为 26.8 亿元至 28.5 亿元，归属于上市公司股东的净利润同比增长 518.18%至 557.39%。比亚迪方面指出，去年第四季度国内新能源汽车发展呈现爆发式增长，推动旗下电动汽车处于供不应求的状态，尽管满负荷生产仍无法满足市场强烈需求。资本追逐利润，而具备政策和市场双重优势的新能源领域必然是资本下一个必须攻占的山头。

在中国经济进入新常态的背景下，新能源产业的兴起给经济增长带来的帮助让资本看到了机会。在投资、挂牌及上市、并购重组、私募基金等资本市场业务领域中，新能源板块均占有重要的地位。新能源企业由于资金密集特性和公司的高成长性，近期密集登陆新三板，源怡股份、尚慧能源、宇宏新科等一大批新能源企业均在 2015 年挂牌新三板；风生水起的 2015 年并购领域中也不乏中广核美亚收购中广核

风电等大型并购；新能源作为新兴产业则早已吸引了创投基金的目光多时。

嗅觉敏锐的资本市场的同行们，无论是企业家还是券商、律师等中介机都在重新审视新能源行业的价值，他们做着赚钱的新能源业务的同时，同时也在像适应新鞋子一样适应着新业务给他们带来的不适。

诚然，新的机会确实摆在了中国资本市场面前，但新能源行业发展中的瓶颈问题同样不可忽视。新能源行业既是资本密集型产业，也是技术密集型产业，资本固然不可缺少，但技术的引进也是新能源行业兴起的关键。

新能源领域的大量核心技术在外国，而外国有利用它们掌握的先进技术牟利的意愿，因此中国因此从境外以海外并购、合资成立 JV 等方式引进新技术的积极性是可以预见的。

在这种积极性涌现时，外国投资者以知识产权出资的程序值得特别关注。《公司法》规定，对作为“出资的非货币财产应当评估作价”。这其中存在着两个程序：一是评估，二是作价。评估确定的是知识产权的价值，而作价则是确定知识产权能“买”多少股份。

关于评估程序，知识产权出资，财政部、国家知识产权局《关于加强知识产权资产评估管理工作若干问题的通知》第二条规定：“知识产权评估应当依法委托经财政部门批准设立的资产评估机构进行评估。”因此，我国知识产权评估主体是具有评估资格的资产评估机构。

而作价程序则是指经过评估的知识产权能够购买公司多少的股份比例，这是在评估结论的基础上由股东之间或同公

司之间协商确定。依据《公司法》第二十七条规定，对作为出资的非货币财产进行评估作价不得高估或者低估作价。对于中外合资企业来说，由于外国投资者的知识产权出资需满足某些特定条件，因而其评估作价程序又有其特殊性。

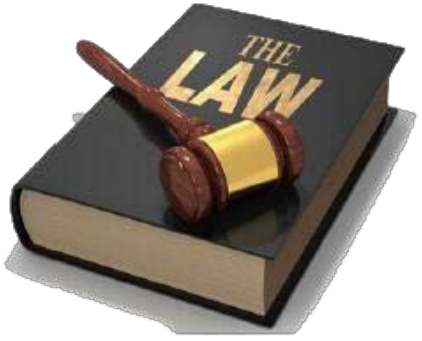
《中外合资经营企业法实施条例》规定，作为外国合营者出资的工业产权或者专有技术，必须符合下列条件之一：（一）能显著改进现有产品的性能、质量，提高生产效率的；（二）能显著节约原材料、燃料、动力的。因此，外国合营者作为出资的工业产权或者专有技术，必需报审批机关批准。只有在获得审批机关的前置批准后，方能进行相关的评估程序。

而在作价程序方面，《中外合资经营企业法实施条例》第二十二条规定，若外国投资者是以工业产权、专有技术作为出资的，其作价由合营各方按照公平合理的原则协商确定，或者聘请合营各方同意的第三者评定。然而，《中外合资经营企业法实施条例》第二十六条又进一步要求，外国投资者必须提交该工业产权或者专有技术的有关资料，包括专利证书或者商标注册证书的复制件、有效状况及其技术特性、实用价值、作价的计算根据、与中国合营者签订的作价协议等有关文件，作为合营合同的附件。

总之，外国投资者以知识产权出资的程序包括评估和作价这两个关键程序，外国投资者必须以有价值的技术出资，作价层面则有一定的合同自由空间。

新能源行业作为解决环境问题和能源安全问题的途径，不仅需要政策的支持，还需要保持其盈利性以吸引资本，也需要吸引外国先进技术。有以上三者，新能源行业才会是一个大有可为的经济增长新引擎，而不是一个忽悠人的死概念。

（大成矿业能源部　徐源）



原油价格何去何从

2014 年 7 月，国际原油价格还在 100 美元之上，然而到了 2015 年初，纽约原油价格已经跌到 50 美元，短短半年之内，国际原油价格跌去一半。2015 年，国际原油价格低位运行，年平均价格已降至 2005 年以来的最低点，前 10 个月布伦特原油（Brent）平均价格为 54 美元/桶。随着新能源时代的到来及页岩油革命的发生。油价是否会长期低迷下去？这是否意味着石油时代的衰退甚至终结？本文作者从市场供需及原油成本等几个方面对原油价格的前景予以分析。

一、供需市场

自页岩油气、天然气水合物等资源的出现，“石油枯竭说”已经不成立了，地球上还存在几百年都开采不完的资源。页岩油革命利用先进技术开发本土页岩油气，使得石油产量可以持续大幅增加，同时使得诸如美国等含有大量页岩油储量的国家开始实现石油顺差的现象。因此，石油不再作为稀缺不可持续能源走近人们的视野。

国际能源署（IEA）在 2015 年末月度石油市场报告中说：“全球石油需求增长在 2015 年达到 5 年来的最高位，平均每天增产 180 万桶。这一数字到 2016 年将降至每天 120 万桶。”这将更加接近全球石油需求变化的长期趋势。全球石油需求增速放缓可能意味着原油市场供大于求的现状将延续。并且解除制裁后的伊朗势必加大产量抢占市场，更多原油将进入国际市场加剧这一局面。

OECD 国家的商业石油库存将大幅上涨。据 EIA 预测，

2016 年 OECD 国家商业石油库存将达到 30.4 亿桶，可满足需求的天数近 65 天。而 2010—2014 年的平均库存水平仅为 57 天。显然，2016 年的库存压力将上升至历史最高点，以此来抑制油价的快速上涨。

以石油为首的全球大宗商品市场的格局正在发生变化，石油从卖方市场变成了买方市场，进入买方市场，大家的目标开始从争夺资源转向争夺市场。

二、石油生产成本

美国页岩油成本抗风险能力超出预期。美国页岩油的市场占有率虽然不大（自 2010 年以来全球石油供应增长量有一半以上来自页岩油），却打乱了整个石油业的版图，因为页岩油的成本位于各类原油成本曲线的中间位置。与中东的传统大型油田相比，页岩油的生产成本相对较高，但与深海大型油气项目相比成本又较低，对北海和加拿大的油砂形成有力的竞争。页岩油的价格竞争力以及快速增长的规模打乱了传统石油的生产节奏。

行业中很多人都高估了美国页岩油气的生产成本，低估了北美页岩油气和致密油气行业健康发展的程度。研究表明，在 2014 年，有近一半的新增产量来自盈亏点低于 WTI 价格 60 美元/桶的油井，而盈亏点高于 WTI 价格 81 美元/桶的油井对新增产量的贡献不到 1/3。在低油价的压力下，北美页岩油气行业通过技术改进和效率提升，北达科他州和得克萨斯州页岩油的保本价格已经由最初的 70 美元/桶降至 60 美元/桶，甚至 50 美元/桶，最佳区域的保本价格可能低至 40 美元/桶，甚至 30 美元/桶。

美国投资者 SamZell 曾经提到，由于页岩油技术的进步，他在美国西部的有些油井产出油每桶卖 40 美元仍然可以赚

钱，而随着技术的不断进步开采成本将持续降低。

同时中东国家常规油气的开采成本更是低得多，沙特阿拉伯的产油边际成本甚至不到两美元一桶，如果包含原始资本投入，成本也不到六美元。从成本看来，即使油价长期处于 20 美元欧佩克国家仍然能够赚钱。

三、新能源

高油价时代让新能源得到了快速发展，由于新能源在环保方面的优越表现得到了政府越来越多的支持，他们的发展限制了石油高价的空间。如果石油继续维持高价，新能源发展速度就会越快，就会抢占更多的石油市场，这逼得欧佩克不得不通过压低油价来抑制新能源的发展。

欧佩克目前的主要战略即在充分挤出竞争对手，打击美国页岩油的生产能力和科技发展，争夺市场份额，同时挤压可再生能源，尤其是电动车储能技术的投资，延缓石油替代品的出现。

斯坦福大学教授 TonySeba 假设普通配置的电车售价是电池成本的三倍左右，电池容量是 50 度，续航里程两百英里，按锂离子电池成本平均每年价格大约下跌 16%左右的速度发展，估算大约在 2020 年，市场上中等价位的电车（价格三万一千美元）将在价格和性能上全面超越汽油车。2022 年，低端的电车（价格两万二千美元）将全面超越汽油车。

如今可再生能源领域已经清晰地看到储能技术迭代的摩尔指数，“石墨烯电池”也日益成熟，欧佩克坐视国际原油暴跌背后就是要打压欧洲对储能电池技术上的投资，延缓石油能源的寿命，可预见未来全球将迎来廉价石油的时代。

四、全球经济复苏缓慢

2016 年，全球经济仍将延续缓慢复苏的步伐，重返全球扩张的通道遥遥无期。总体来看，美国复苏进展最快，欧元区和日本经济前景仍不明朗，而支撑全球经济增长的新兴市场和发展中经济体面临诸多问题，经济增速开始下滑。联合国和 IMF 在 2015 年 10 月的最新报告中都持续下调了对世界经济增长的预期，IMF 预测 2016 年全球经济增速为 3.6%，发达经济体增长 2.2%，新兴市场和发展中国家增长 4.5%。而新兴市场和发展中亚洲国家的经济增速连续 3 年下降，预计 2016 年为 6.4%。中东、北非等产油区经济进一步增长，增速达 3.8%。

根据 IMF 预测，2016 年中国经济增长率仅为 6.3%。以往过量的不动产、信贷以及投资将进一步宽松，投资增长率尤其是在住宅房地产领域将得到进一步调整。IMF 预测认为，中国政策将致力减少最近迅速发展的信贷以及投资增长产生的隐患。政府持续的改革措施以及较低的原油及商品价格，活跃了消费者消费行为，一定程度上缓冲了经济放缓。虽然，中国股市估值下降适当影响消费，然而当前金融市场波动并未对宏观经济造成较大规模的冲击。但是，中国对新能源汽车行业的大力扶持以及为实现减排目标的一系列举措都将减缓国内石油需求的增长。

五、政治因素

OPEC 与美国的油价战进入僵持阶段，俄罗斯争夺市场份额打乱现有格局。OPEC 坚持不减产政策是当前油价持续低迷的重要原因，也显示了 OPEC 与美国生产商争夺市场份额的决心。经过一年多的油价战，美国原油供应持续增长的势头已经消退，特别是页岩油生产商大幅度削减预算，美国钻井数量持续下降。

而且，非 OPEC 产油国也加入了市场份额的争夺。在油价持续低迷的背景下，俄罗斯正在加紧与伊朗的能源合作，也在加紧抢占市场份额来弥补油价大跌的经济损失。特别是，俄罗斯正在尝试从 OPEC 成员国特别是沙特手中争夺更多的

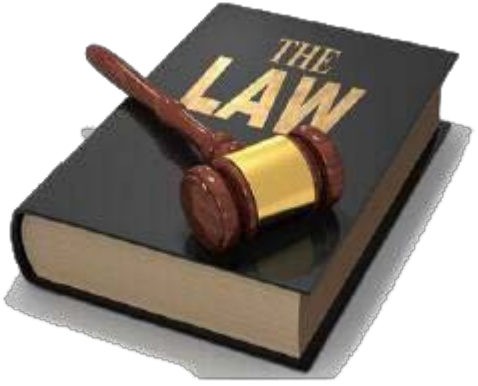
亚洲市场份额。而沙特阿拉伯作为最大的产油国，一直是引导欧佩克不减产保价，维持配额甚至主动压低价格的。

沙特需要联合美国，对支持叙利亚和伊朗背后的俄罗斯势力进行打压，调节阿拉伯世界内部的矛盾，以及阿拉伯与以色列的矛盾。沙特可以利用油价下跌，保持世界市场的对常规石油的依赖，阻止美国页岩油对世界原油市场的蚕食；同时加大产能，即防止结束制裁后的伊朗抢占市场，又延缓石油被新能源取代的时间；所以对于油价下跌沙特和美国也算是达成共识。

目前，世界原油供给格局面临重新洗牌，几大势力对市场份额的争夺必然会造成国际油价的剧烈波动。在市场格局进一步明朗之前，国际油价很难达到新的平衡点，而低油价也将继续维持。

综上，石油价格持续走低不仅是一时的市场波动，更多的是来自全球政治、经济、科技等多方面因素的汇总。其实就像《石油枯竭的后天》一书中曾说道，“当一种能源被另一种新能源替代前，价格往往是极其敏感的信号，旧能源的价格一般会出现剧烈波动的过程，这是价值规律起作用的自然结果，通常可看作是能源替代进程的先兆。”世界原油市场的表现也许就是一个能源时代必然经历的过程。

（大成矿业能源部　谢逸飞）



大成矿业能源业务介绍

矿业、能源与自然资源业务是大成在业内具有领先地位的业务之一。大成现已拥有一个精干高效且具有国土资源和相关技术背景的律师团队，能为境内 外客户提供包括石油、天然气、LNG、煤层气、新兴能源（风能、太阳能）、电力（水电、煤电、地热发电、燃气发电、核电、光伏发电等）、有色金属和非金属项目及其相关配套基础设施建设在内的能源、矿业项目专业优质的法律服务，业务广泛涉及全球主要能源和矿产地。大成在矿业与能源业声誉卓著，得到客 户的广泛认可。2013 年，大成获得亚太权威法律杂志《China Law & Practice 》评选的 2013 年 CLP 最佳能源和自然资源项目大奖。

大成在该领域的主要服务包括：

- ✦石油、天然气、LNG、煤炭等能源项目的投资、并购及融资
- ✦有色金属和非金属矿项目的投资、并购及融资
- ✦电力项目（水电、煤电、地热发电、燃气发电、核电、光伏发电等）的 投资、并购及融资
- ✦能源及矿业项目相关的基础设施的投资建设
- ✦能源及矿业企业的设立及规范运行、法律风险控制
- ✦能源与矿业企业的债券、私募、PE 基金的设立及投资和管理运行；
- ✦能源与矿业企业股票首次公开发行并上市或已上市公司再融资
- ✦能源与矿产资源企业争议解决（诉讼、仲裁、行政复议等）
- ✦能源与矿业企业日常法律顾问及咨询

大成DENTONS DACHENG LAW OFFICES

大成律师事务所

联系我们

顾　问： 李晓峰 梁兰芝 许飞鹏 张笑竹

编　辑： 刘彦君

联系人： 刘彦君

联系方式： 010-5813 7799（总机）

010-5813 7485（分机）

邮　箱： yanjun.liu@dentons.cn

大成律师事务所矿业能源部

内部刊物 仅供交流

大成DENTONS DACHENG LAW OFFICES

大成律师事务所